

Estado Libre Asociado de Puerto Rico  
OFICINA DEL COMISIONADO DE SEGUROS

DEPARTAMENTO DE ESTADO

REGLA NÚM. 88

Núm. Reglamento **7478**

Fecha Rad: **12 de marzo de 2008**

Aprobado: Hon. Fernando J. Bonilla

Secretario de Estado

Por:

Francisco José Martín Caso

Secretario Auxiliar de Servicios

ÍNDICE

---

ARTÍCULO 1. – BASE LEGAL .....	1
ARTÍCULO 2. – PRÓPOSITO Y ALCANCE .....	1
ARTÍCULO 3. – EXCEPCIONES .....	1
ARTÍCULO 4. – DEFINICIONES .....	2
ARTÍCULO 5. – BASES PARA NEGARSE A REVISAR, REVOCAR O SUSPENDER UN CERTIFICADO DE AUTORIZACIÓN .....	2
ARTÍCULO 6. – PRÁCTICAS DESLEALES EN LA SOLICITACIÓN VENTA Y SUSCRIPCIÓN DE SEGUROS DE VIDA A MIEMBROS DE LAS FUERZAS ARMADAS DE ESTADOS UNIDOS Y A SUS DEPENDIENTES .....	4
ARTÍCULO 7. – ANULABILIDAD DEL SEGURO .....	10
ARTÍCULO 8. – PENALIDADES .....	10
ARTÍCULO 9. – SEPARABILIDAD .....	10
ARTÍCULO 10. – VIGENCIA .....	10

**Estado Libre Asociado de Puerto Rico**  
**OFICINA DEL COMISIONADO DE SEGUROS**  
**Guaynabo, Puerto Rico**

**REGLA NÚM. 88**

**“NORMAS PARA PROTEGER A LOS MIEMBROS DE LAS FUERZAS  
ARMADAS DE ESTADOS UNIDOS Y A SUS DEPENDIENTES DE  
PRÁCTICAS DESLEALES EN LA SOLICITACIÓN, VENTA Y  
SUSCRIPCIÓN DE SEGUROS DE VIDA”**

**ARTÍCULO 1- BASE LEGAL**

La Oficina del Comisionado de Seguros de Puerto Rico, en adelante “OCS”, adopta la Regla Núm. 88, de conformidad con el Artículo 27.010 y el Artículo 27.400 de la Ley Núm. 77 de 19 de junio de 1957, según enmendada, conocida como el Código de Seguros de Puerto Rico; la Ley Núm. 170 de 12 de agosto de 1988, según enmendada, conocida como la “Ley de Procedimiento Administrativo Uniforme”, según enmendada, y la ley federal número 109-290 de 29 de septiembre de 2006, conocida como el “Military Personnel Financial Services Protection Act”.

**ARTÍCULO 2- PROPÓSITO Y ALCANCE**

Se adopta la presente Regla con el propósito de establecer las normas para proteger a los miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos y a sus dependientes, de prácticas fraudulentas y desleales en la solicitud, venta y suscripción de seguros de vida.

Esta Regla aplicará a todo productor de seguros y representante autorizado que ofrezca, tramite, gestione, negocie y/o venda seguros de vida a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos y/o a sus dependientes, así como a todo asegurador que suscriba esa clase de seguro.

**ARTÍCULO 3- EXCEPCIONES**

La presente Regla no será aplicable a la solicitud, venta y suscripción de:

- A. Seguros de crédito;
- B. Seguros de vida grupales o anualidades grupales donde no haya solicitud directa de personas por parte del productor de seguros o representante autorizado;
- C. Solicitudes para hacer efectiva una cláusula de conversión sobre una póliza vigente, o cuando el asegurador reemplaza la póliza vigente bajo un programa archivado y aprobado por el Comisionado de Seguros; o cuando se ejerce un derecho de conversión entre afiliados corporativos;
- D. Contratos para subsidiar:
  - 1) Planes de pensiones o de beneficios para empleados cubiertos por la ley “Employment Retirement Income Statement Act” (“ERISA”, por sus siglas en inglés);

- 2) Planes de retiro cualificados establecidos por un patrono, conforme al Código de Rentas Internas de Puerto Rico o Federal, según sea el caso;
- 3) Acuerdos de compensación diferida no cualificados, establecidos o mantenidos por un patrono o auspiciador;
- 4) Acuerdos sobre responsabilidad asumida en casos de daños corporales o relacionados con un litigio, disputa o querrela; o
- 5) Contratos de prearreglos funerarios.

#### ARTÍCULO 4- DEFINICIONES

Para fines de la presente Regla, los términos que se enumeran a continuación, tendrán el siguiente significado:

- A. "Asegurador"- se refiere a un asegurador de vida, autorizado a llevar a cabo negocios de seguros en Puerto Rico para dicha clase de seguro, incluyendo anualidades.
- B. "Casa por casa" - significa un método de solicitud, o venta de seguros, en el cual el productor de seguros o representante autorizado procede a visitar, de manera aleatoria o selectiva, casa por casa, sin tener una cita previa específica.
- C. "Cita previa específica" - significa una cita acordada por ambas partes para un lugar y hora determinada.
- D. "Código de Seguros"- significa el Código de Seguros de Puerto Rico, Ley Núm. 77 de 19 de junio de 1957, según enmendada.
- E. "Dependiente"- significa cualquier persona que dependa para su sustento de un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos, según definido en esta Regla.
- F. "Fondo de reserva" - significa un fondo o reserva que forma parte o está anejado a una póliza de seguros de vida, (excluyendo anualidades emitidas individualmente), ya sea mediante un anejo, endoso u otro mecanismo, que acumule primas o depósitos con intereses o de cualquier otra forma. El término no incluye valor acumulado o de efectivo o de garantía secundaria provista bajo una póliza de seguros de vida universal ni incluye los valores en efectivo provistos por una póliza de vida completa que esté sujeta a una regla establecida que prohíba la cancelación del seguro de vida como sanción.
- G. "Fuerzas Armadas de Estados Unidos"- se refiere a todos los componentes y/o ramas de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos, cuyo Comandante en Jefe es el Presidente de Estados Unidos, incluyendo: Cuerpo de Infantería de Marina (Marine Corps), el Ejército (Army), Fuerza Aérea (Air Force); Guardia Costanera (Coast Guard); Guardia Nacional (National Guard); y Marina (Navy), así como todas las unidades de reserva de todos los componentes de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos y el Departamento de Defensa.

- H. "Instalación militar"- significa toda facilidad, incluyendo pero sin limitarse a toda base, reservación, puesto, campamento, edificio, vivienda u otra instalación, que el gobierno federal alquile u opere o que sea propiedad de éste, para la utilización de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos y el Departamento de Defensa para todos sus fines; incluyendo, pero sin limitarse, al residencial y a las prácticas de entrenamiento.
- I. "Miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos"- significa todo personal civil, que pueda ser activado, y militar, activo e inactivo, de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos, según definido en esta Regla.
- J. "My Pay"- es un sistema electrónico que provee el Servicio de Finanzas y Contabilidad del Departamento de la Defensa (DFAS, por sus siglas en inglés) que permite a los miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos procesar discrecionalmente ciertas transacciones de pago o actualizar información personal, sin usar formularios en papel.
- K. "OCS" - significa la Oficina del Comisionado de Seguros de Puerto Rico.
- L. "Personal del Departamento de la Defensa (DD)" - significa todo el personal militar activo y todos los empleados civiles, incluidos los empleados cuyos sueldos provienen de fondos no asignados por la Legislatura, y empleados públicos especiales del Departamento de la Defensa.
- M. "Productor de seguros"- significa toda persona a quien se le haya expedido una licencia de productor de seguros para gestionar seguros de vida, incluyendo anualidades.
- N. "Representante autorizado"- significa toda persona a quien se le haya expedido una licencia de representante autorizado para gestionar seguros de vida, incluyendo anualidades.
- O. "Seguro de vida" - es el seguro sobre vidas humanas o seguro correspondiente a las mismas, o relacionadas con éstas. Para los fines de esa Regla, el negocio de seguros de vida incluye la concesión de rentas anuales y beneficios dotales, beneficios adicionales en caso de muerte o mutilación por accidente o medios accidentales, beneficios adicionales en caso de incapacidad total o permanente del asegurado, incluyendo beneficios para proveer pago o reembolso por concepto de cuidado de salud a largo plazo en el hogar, asilo o cualquier otra facilidad relacionada y métodos opcionales para la liquidación de réditos.
- P. "Venta de seguro"- incluye todo ofrecimiento, trámite, gestión, negociación, venta y suscripción de un seguro de vida y/o incapacidad, según definido en esta Regla, a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos y/o sus dependientes, tanto antes como después de concretarse la venta y/o suscripción de dicho seguro e independientemente de si se efectúa la venta y/o suscripción del mismo.

**ARTÍCULO 5- PRÁCTICAS DESLEALES EN LA SOLICITACIÓN, VENTA Y SUSCRIPCIÓN DE SEGUROS DE VIDA A MIEMBROS DE LAS FUERZAS ARMADAS DE ESTADOS UNIDOS Y A SUS DEPENDIENTES**

A. Las disposiciones del Capítulo 27 del Código de Seguros aplicarán a toda solicitud, tramitación y venta de seguros de vida a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos y/o sus dependientes, que realice un productor o representante autorizado y a la suscripción de dichos seguros por parte de un asegurador.

B. Los siguientes actos o prácticas por parte de un asegurador, productor o representante autorizado, se considerarán desleales cuando se realicen en una instalación militar:

- 1) Solicitar "casa por casa" la compra de un producto de seguro de vida sin fijar previamente una cita específica con el prospecto asegurado.
- 2) Solicitar seguros de vida ante un grupo de personal militar o audiencia en "masa" o público "cautivo", donde la asistencia no sea voluntaria.
- 3) Hacer citas con personal militar u ofrecer seguros de vida a éstos durante sus horas regulares de servicio.
- 4) Hacer citas con personal militar u ofrecer seguros de vida a éstos en barracas, salas de descanso, áreas de las unidades o viviendas transitorias para personal militar u otras áreas donde el comandante de la instalación haya prohibido la solicitud.
- 5) Gestionar solicitudes de seguros de vida sin haber obtenido autorización para ello.
- 6) Fijar boletines, avisos o anuncios no autorizados sobre productos de seguros de vida.
- 7) No presentar el Formulario 2885 del Departamento de la Defensa, "*Evaluación de Solicitud Comercial Personal*", a las personas que se les solicite el seguro de vida o incitar a las personas a quienes se haya solicitado seguros de vida que no completen o presenten el Formulario 2885 del Departamento de la Defensa.
- 8) Usar, directa o indirectamente, personal del Departamento de la Defensa, para la solicitud de seguros de vida a los miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos.
- 9) Utilizar un productor de seguros o representante autorizado para participar en un programa de educación u orientación, auspiciado por las Fuerzas Armadas de Estados Unidos.

C. Los siguientes actos o prácticas por parte de un asegurador, productor o representante autorizado, constituirán prácticas desleales, independientemente del lugar en el que se realicen:

1. Completar, presentar, procesar o ayudar a completar, presentar o procesar cualquier formulario o mecanismo usado por las Fuerzas Armadas de Estados Unidos para

remitir el sueldo del miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos a un tercero, incluyendo el usar o ayudar a usar la cuenta "MyPay" de dicho miembro o cualquier otro medio electrónico similar con el propósito de establecer un depósito directo para la compra de seguros de vida.

2. Utilizar cualquier mecanismo o método o entrar en acuerdos para que los fondos que se reciban de un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos como parte de fondos asignados para el pago de primas de seguros se identifiquen en el Estado de Cuenta de Licencias e Ingreso Devengado del miembro o en cualquier formulario equivalente o sustituto, como "Ahorros" o "Cuenta Corriente".
3. Recibir fondos de un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos por concepto del pago de primas, de una institución depositaria con la cual dicho miembro no tiene ninguna relación bancaria formal. Para los propósitos de esta sección, no existe una relación bancaria formal, a menos que la institución depositaria:
  - (a) provea al miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos un contrato de depósito y estados de cuenta periódicos y haga las divulgaciones que se requieren bajo la Ley de Información sobre Cuentas de Ahorros ("Truth in Savings Act") 12 U.S.C. § 4301, *et. seq.*, y la reglamentación promulgada bajo la misma; y
  - (b) permita al miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos hacer depósitos y retiros no relacionados con el pago o procesamiento de primas de seguros de vida.
4. Acordar con una institución depositaria para que reciba fondos de un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos con el cual no tiene ninguna relación bancaria formal de manera que la institución depositaria acepte los depósitos directos del mismo, independientemente de que dicha institución reciba alguna compensación por ello.
5. Usar, directa o indirectamente, personal del DD para la solicitud o venta de seguros de vida a los miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos que sean de menor rango o a sus familiares.
6. Ofrecer o dar algún objeto de valor de más de un dólar a personal del Departamento de la Defensa como incentivo para que éste ayude o facilite la solicitud o venta de seguros de vida a otro miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos.
7. Ofrecer o dar algún objeto de valor de más de un dólar a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos

con una escala salarial de E-4 o inferior con el propósito de que asista a una actividad donde se gestionen seguros de vida.

8. Aconsejar a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos de una escala salarial de E-4 o inferior a cambiar su situación de retención contributiva o estado de residencia legal con el único propósito de aumentar el ingreso disponible para la compra de seguros de vida.
9. Hacer representaciones a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos o a alguno de sus dependientes, que tienda a confundirlos y hacerles creer que el asegurador, productor, representante autorizado o el seguro de vida que se ofrece es auspiciado, endosado o recomendado por el Gobierno de Estados Unidos, las Fuerzas Armadas de Estados Unidos o alguna agencia o entidad del gobierno estatal o federal, o que están afiliados o de alguna forma asociados con dichas entidades.
10. Usar un nombre o identificación que no sea el nombre bajo el cual el productor o representante autorizado ha sido autorizado como tal por la OCS, tales como: "Asesor de Seguros del Batallón", "Asesor de Seguros de la Unidad", "Consultor de Conversión de Seguros de Vida Grupal de Miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos " o "Consultor de Beneficios de Veteranos".
11. Solicitar la compra de un producto de seguro de vida mediante o, en conjunto, con alguna organización que promueva el bienestar de los miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos o les preste ayuda a éstos.
12. Usar o describir la tasa de interés acreditada en una póliza de seguros de vida de manera que sugiera que la tasa de interés acreditada es el rendimiento neto de la prima pagada.
13. Excluyendo las anualidades emitidas individualmente, hacer una representación falsa sobre los costos de mortalidad de un producto de seguros de vida, incluyendo el manifestar que el producto "no cuesta nada" o es "gratis".
14. Hacer alguna representación falsa, equívoca o engañosa con respecto a la idoneidad de la cantidad, costo, exclusiones o limitaciones de la cubierta que provee a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos o sus dependientes, el "Service Men's Group Life Insurance" ("SGLI") o el "Veterans Group life Insurance" ("VGLI").
15. Hacer alguna representación falsa, equívoca o engañosa con respecto a los requisitos de conversión, incluyendo los costos de cubierta o exclusiones o limitaciones de la cubierta de SGLI o VGLI a aseguradores privados.

16. Distribuir, usar o publicar materiales para generar posibles clientes, en donde no se divulgue clara y conspicuamente que un productor o representante autorizado se comunicará con la persona que recibe dicho material con el propósito de ofrecerle una póliza de seguros de vida.
17. No divulgar que la solicitud para la venta seguros de vida se hará con cita previa acordada con la persona.
18. Exceptuando las anualidades emitidas individualmente, no divulgar claramente y de manera conspicua que el producto que se vende es una póliza de seguro de vida, la cantidad de cubierta y el costo de la misma.
19. No hacer las divulgaciones por escrito enumeradas en el Artículo 5E de esta Regla, según requiere la Sección 10 de la "Ley de Protección de Servicios Financieros para Militares", Ley Núm. 109-290, al momento de hacer la venta o solicitud.
20. Cuando la venta se hace en persona, no proveerle al momento, una copia de la solicitud de póliza o de una divulgación escrita que exponga, de manera clara y concisa, el tipo y la cantidad de cubierta que se solicita y el costo de la misma, y en todo caso, una explicación del periodo de gracia, si la hubiere, con instrucciones sobre cómo cancelar la póliza.

D. Los siguientes productos de seguros de vida se considerarán engañosos:

- 1) Exceptuando las anualidades emitidas individualmente, recomendar la compra de un seguro de vida que incluya un fondo de reserva a los miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos en las escalas de E-4 e inferiores, a menos que el asegurador tenga motivos razonables para creer que el seguro de vida, por sí sólo es conveniente. Se entenderá como inadecuada la venta de un seguro de vida que incluya un fondo de reserva a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos cuya escala salarial sea de E-4 o inferior y que actualmente esté matriculado en SGLI.
  - a. La presunción de inadecuación con respecto a la venta de seguros de vida que incluya un fondo de reserva a los miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos en las escalas salariales E-4 e inferiores se podrá derrotar si luego de evaluar las necesidades del solicitante, el asegurador demuestra que el beneficio por muerte bajo SGLI con respecto al solicitante, junto con todos los demás beneficios para los sobrevivientes de los miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos, ahorros e inversiones, ingresos para sobrevivientes y otros seguros de vida sean insuficientes para cumplir con las necesidades de aseguramiento del solicitante.

- b. "Necesidades de aseguramiento" son los riesgos asociados con la muerte prematura, tomando en consideración las obligaciones financieras inmediatas y las necesidades futuras de efectivo de la sucesión del solicitante y/o de sus sobrevivientes o dependientes.
  - c. Los beneficios adicionales para sobrevivientes que provee el gobierno federal que se tienen que incluir en la evaluación de las necesidades del miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos incluyen, sin que se limiten a éstas, compensación por muerte, reembolso por gastos fúnebres, asistencia en la transición, asistencia para la educación de sobrevivientes y dependientes, compensación e indemnización por concepto de dependencia, beneficios médicos TRICARE, beneficios y subsidios de vivienda para sobrevivientes, amnistía contributiva y beneficios del Seguro Social para los sobrevivientes.
- 2) Excluyendo las anualidades emitidas individualmente, ofrecer o vender un contrato de seguro de vida que incluya un fondo separado;
- a. excepto que los intereses acreditados se acumulen desde la fecha de depósito hasta la fecha de retiro y se permitan retiros sin limitaciones ni penalidades;
  - b. excepto que se le haya provisto al solicitante una lista de las tasas efectivas de rendimiento a base del flujo de efectivo del producto combinado. A los fines de esta divulgación, la tasa efectiva de rendimiento considerará todas las primas y aportaciones en efectivo hechas por el tenedor de la póliza y todo el efectivo acumulado y valor efectivo de rescate disponibles al tenedor de la póliza, además de la cubierta del seguro de vida. Esta información se proveerá para cada año póliza desde el primero (1) hasta el décimo (10) y, de ahí en adelante, cada cinco años hasta el año 100 de la póliza, la fecha de vencimiento o expiración de la póliza;
  - c. el que por excepción dirige o transfiere fondos que se acumulen en el fondo separado para pagar, reducir o compensar cualquier prima pendiente de pago.
- 3) Excluyendo las anualidades emitidas individualmente, ofrecer o vender un contrato de seguro de vida, el cual teniendo en cuenta todos los beneficios de la póliza, incluyendo, sin que se limite a éstos, la dotación, la devolución de la prima o la persistencia, que no cumpla con los estándares de las leyes que prohíben la cancelación del seguro como sanción.
- 4) Ofrecer o vender un contrato de seguro de vida que excluya de la cubierta el fallecimiento como consecuencia de una guerra, declarada o no, o cualquier acto relacionado con el servicio militar, excepto por la cubierta de muerte accidental, la cual se podrá excluir.

- 5) Sugerir, recomendar o incentivar a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos a cancelar o terminar su póliza SGLI o a que se emita una póliza de seguro de vida que reemplace una póliza SGLI vigente.
- 6) Aceptar una solicitud para un seguro de vida o emitir una póliza sobre la vida de un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos en una escala salarial de E-3 o inferior sin antes obtener una copia completada del Formulario DA 2056, Registro de Solicitud de Seguro Comercial, o su equivalente, para los archivos de la compañía, donde se confirme que el solicitante recibió asesoría adecuada según se requiere en la Regla 210-7 del Ejército o su equivalente.

E. Divulgaciones requeridas en la solicitud y venta de un seguro de vida a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos y sus dependientes:

1. Que existe un seguro de vida subsidiado por el Gobierno Federal a beneficio de los miembros de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos como el "Servicemember's Group Life Insurance program" (SGLI) bajo el subcapítulo III del Capítulo 19 del Título 38 de United States Code (USC), así como la suma de la cubierta bajo el programa de SGLI y el costo de dicha cubierta para un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos.
2. Que el seguro de vida objeto de la divulgación escrita no es ofrecido, auspiciado ni recomendado por el Gobierno Federal de Estados Unidos.
3. Todo término y condición de la póliza, incluyendo aquellas cláusulas bajo las cuales las cantidades acumuladas en fondos o reservas de ahorros bajo el seguro de vida que está sujeto a la divulgación, pueden ser reducidos para pagar primas adeudadas con el fin de que la cubierta bajo dicho producto continúe activa.
4. Que ninguna persona que no esté debidamente licenciada por la OCS ha recibido una comisión por referido o incentivo por la solicitud, oferta o venta de dicho producto.
5. La divulgación aquí requerida debe estar redactada utilizando un lenguaje claro y sencillo y en un tipo de letra que como mínimo debe ser igual al tamaño usado en los documentos de solicitud de los seguros de vida.
6. La dirección y teléfono de la Oficina del Comisionado de Seguros que atendería su querrela, incluyendo la dirección y teléfono de la Oficina del Comisionado de Seguros con jurisdicción primaria, en caso en que el ofrecimiento, gestión, trámite, venta, negociación y/o suscripción se realice fuera de terreno federal o de territorio de Estados Unidos, conforme a la Sección 8 del "Military Personnel Financial Services Protection Act."

Toda solicitud de seguro de vida ofrecida, tramitada, gestionada, negociada, vendida y/o suscrita bajo las disposiciones de la presente Regla, deberá estar acompañada de la Divulgación dispuesta en este Artículo, debidamente firmada por el miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos y/o su dependiente, a quien se le ofreció, gestionó, tramitó, negoció vendió y/o suscribió dicho seguro.

Además de las obligaciones y deberes que el Código de Seguros les impone, todo productor y representante autorizado que interese ofrecer, tramitar, negociar, gestionar y/o vender un seguro de vida a un miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos y/o sus dependientes, tendrá la obligación de entregarle la Divulgación descrita en este Artículo, al momento de iniciar cualquiera de los mencionados actos.

Asimismo, todo productor y representante autorizado tendrá la obligación de anejar esta Divulgación, debidamente firmada, con cada solicitud de seguro de vida ofrecida, tramitada, gestionada, negociada y/o vendida, conforme a las disposiciones de la presente Regla, haciéndolo formar parte de dicha solicitud.

Por su parte, todo asegurador tendrá la obligación de verificar que todo seguro de vida que se suscriba, conforme a las disposiciones de esta Regla, esté acompañado de la correspondiente Divulgación.

Este Artículo, no será aplicable a aquellos seguros de vida contratados con, por y/o a través del Gobierno Federal de Estados Unidos, en cuyo caso serán aplicables todas aquellas normas federales correspondientes a dichos seguros.

#### **ARTÍCULO 6- ANULABILIDAD DEL SEGURO**

La venta de un seguro de vida que se lleve a cabo en violación de esta Regla podrá ser anulada desde la fecha de inceptión de la póliza, sólo a solicitud del miembro de las Fuerzas Armadas de Estados Unidos a quien le fue vendido el seguro, o a solicitud de sus dependientes, según sea el caso.

#### **ARTÍCULO 7- PENALIDADES**

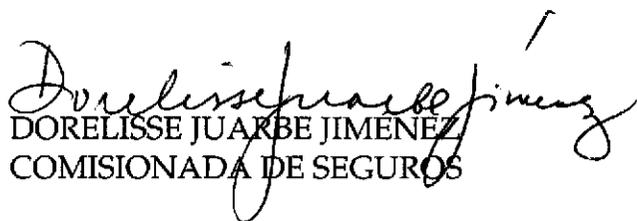
El incumplimiento por parte de un asegurador, productor o representante autorizado con las disposiciones de esta Regla, conllevará la imposición de sanciones, conforme a lo que se dispone en el Capítulo 27 del Código de Seguros.

#### **ARTÍCULO 8- SEPARABILIDAD**

Si alguna parte de esta Regla fuera declarada nula o inválida por un tribunal competente, la orden emitida por éste no afectará, ni invalidará las disposiciones restantes de esta Regla, y su efecto estará limitado a aquella parte que haya sido así declarada nula.

#### **ARTÍCULO 9- VIGENCIA**

Las disposiciones de esta Regla entrarán en vigor treinta (30) días después de su radicación en el Departamento de Estado del Estado Libre Asociado de Puerto Rico, de acuerdo con las disposiciones de la Ley Num. 170 del 12 de agosto de 1988 según enmendada, conocida como la Ley de Procedimiento Administrativo Uniforme de Puerto Rico.

  
DORELISSE JUARBE JIMÉNEZ  
COMISIONADA DE SEGUROS

Fecha de aprobación: 11 de marzo de 2008

Fecha de Radicación en  
el Departamento de Estado:

Fecha de Radicación en  
la Biblioteca Legislativa: